

***“Qué esperar del entorno político de los Estados Unidos
“ con el nuevo gobierno y las implicaciones para
el mercado de vestuario y textiles”***

El pasado 1 de febrero de 2017, se llevó a cabo el seminario *“Qué esperar del entorno político de los Estados Unidos con el nuevo gobierno y las implicaciones para el mercado de vestuario y textiles”*, organizado por la Asociación del Vestuario y Textiles –VESTEX-.

La presentación realizada por David Spooner, representante de la firma estadounidense *Barnes & Thornburg*, abarcó las posibles implicaciones de las medidas que ha tomado el Presidente Donald Trump en relación a la política comercial de Estados Unidos.





David Spooner

Es socio del Departamento Corporativo de la Firma Barnes & Thornburg y vicepresidente del grupo en prácticas de comercio internacional.

Fue Subsecretario de Comercio para la Administración de Importaciones.

Jefe negociador de textiles y prendas de vestir y Coordinador de Transición en la Oficina del Representante de Comercio de los Estados Unidos (USTR).

Trabajó en el Congreso de los Estados Unidos como director legislativo y secretario de prensa de un congresista y Director de Comunicaciones del Comité de Agricultura de la Cámara de Representantes.

Conferencista en distintos eventos de la industria, principalmente en temas de regulaciones.



Durante la conferencia, el señor Spooner comentó sobre las nominaciones del Presidente Trump para las distintas entidades relacionadas con comercio: para la Secretaría de Comercio, el señor Wilbur Ross, quien es un inversionista multimillonario, en 2004, combinó las empresas textiles en bancarrota Cone Mills y Burlington Industries para formar el International Textile Group, que vendió a una firma de capital privado en 2016, ha indicado que prefería medidas para incrementar las exportaciones estadounidenses en lugar de establecer aranceles a las importaciones.

Como Representante Comercial de los Estados Unidos (USTR) el candidato propuesto es Robert Lighthizer quien ha sido un duro crítico del comercio con China y a la supuesta manipulación monetaria por parte de dicho país. Spooner resaltó la influencia que ellos puedan tener en cuanto a las decisiones comerciales debido a la cercanía con el Presidente Trump. Ambos nominados comparten la posición de Trump respecto a la importancia de retornar las fábricas estadounidenses que operan en el extranjero para recuperar empleos para los mismos estadounidenses.

Por último, se mencionó a Peter Navarro, quien dirigirá el recientemente creado Consejo Nacional de Comercio de la Casa Blanca. El Señor Navarro se considera relativamente conservador y se ha pronunciado abiertamente en contra de China y su economía. Todavía es incierta la relación que existirá entre el Consejo, USTR y el Departamento de Comercio, así como sus funciones.

En relación al Acuerdo Transpacífico (TPP por sus siglas en inglés), Spooner mencionó que el Presidente Trump retiró a los Estados Unidos de dicho acuerdo y ha girado instrucciones para evaluar la posibilidad de negociar acuerdos bilaterales. El Presidente Trump ha mencionado que considera que los tratados comerciales multilaterales vigentes para Estados Unidos han provocado más daños que beneficios a su país. El principal socio con el que buscaría un acercamiento es el Reino Unido, pero tendría que esperar hasta que se formalice la salida de Reino Unido de la Unión Europea (BREXIT).

En cuanto al Tratado de Libre Comercio entre Estados Unidos, México y Canadá (NAFTA), el Presidente Trump ha visto como una amenaza el hecho de que muchas industrias se han trasladado fuera de Estados Unidos, generando empleos en países como México. Sin embargo, Spooner considera que el NAFTA no ha generado perjuicio al país ya que en el intercambio comercial México-Estados Unidos no ha existido un déficit en su balanza comercial. Para renegociar el NAFTA, el Presidente Trump deberá contar con los votos suficientes del Congreso de los Estados Unidos.

Por otro lado, Spooner no ve la posibilidad de que el Presidente Trump se enfoque primordialmente en el Tratado de Libre Comercio entre República Dominicana, Centroamérica y Estados Unidos (CAFTA-DR), ya que no ha hecho mención del mismo en sus discursos oficiales. David Spooner considera que la región CAFTA-DR podría mejorar algunas de las provisiones ya incluidas en el tratado, como por ejemplo: los procedimientos de escaso abastecimiento; un cambio a las reglas de origen de los elástico, forros y tela de bolsillo; la posibilidad de incluir más productos con una regla de simple transformación (corte y ensamble); así como las disposiciones de acumulación con México y la posibilidad de ampliarlas con otros socios comerciales como Colombia, Perú o Chile.

El Presidente Trump ha mencionado la posibilidad de establecer aranceles de importación: 20% a las importaciones provenientes de México, 45% a las importaciones provenientes de China, y por último, 35% a las compañías estadounidenses que subcontraten servicios fuera de Estados Unidos.

Para aclarar las interrogantes acerca de cómo el Presidente Trump podría implementarlas, Spooner presentó distintas opciones: La primera consistiría en acudir a una auto iniciación del examen de política comercial; la segunda consiste en tomar de base la Sección 201 del Acuerdo de Salvaguardias definido en la Organización Mundial del Comercio (OMC).

Asimismo, cuenta con la opción de acudir a la sección 232 de Ley de Expansión Comercial, la cual permite establecer aranceles si la seguridad nacional se ve amenazada.



Y además, podría basarse en la Ley de Poderes Económicos Internacionales, la cual le permite al Presidente de Estados Unidos tomar medidas extraordinarias en caso de una emergencia nacional. Sin embargo, esta última medida ha sido prohibida por la OMC.



CONCLUSIONES PARA LA INDUSTRIA DE VESTUARIO Y TEXTILES DE GUATEMALA

Juan Carlos Prato, Vicepresidente de VESTEX

- *Existe una percepción de positivismo por parte de la región CAFTA-DR por el hecho de que los Estados Unidos se haya retirado del TPP.*
- *A la fecha la región CAFTA-DR pareciera no estar en el radar de Trump para que el Tratado sea renegociado.*
- *De existir la renegociación del CAFTA-DR, podrían mejorarse algunas condiciones como las reglas de Capítulo (para flexibilizar las reglas de hilo de coser, pocketing y forros), incrementar la lista de productos con regla de simple transformación, mejorar procedimientos del escaso abastecimiento así como ampliar la acumulación.*
- *Es importante fortalecer las relaciones con la industria textil de los Estados Unidos y con los compradores, para lograr fortalecimiento de las cadenas de suministros estableciendo frentes de común interés.*